

Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d)

Medizinprodukte & Pflege

Region: Bayern & Baden-Württemberg
Beschäftigungsart: Vollzeit
Arbeitsmodell: Reisetätigkeit und Remote (Homeoffice)

Über uns

Die SOFTLINE-Schaum GmbH & Co. KG ist ein spezialisiertes, inhabergeführtes Unternehmen im Bereich hochwertiger Medizinprodukte zur Dekubitusprophylaxe und Therapieunterstützung. Im Fokus stehen bei uns qualitativ erstklassige Lösungen, die tagtäglich in der Pflege einen echten Unterschied machen. Unsere Kunden profitieren von praxisnahen Produkten, exzellentem Service und einer partnerschaftlichen Zusammenarbeit auf Augenhöhe. Wir legen großen Wert auf Verantwortung, Verbindlichkeit und eine kollegiale, familiäre Arbeitsatmosphäre, in der jeder Einzelne sich fachlich weiterentwickeln und aktiv zum Erfolg beitragen kann.

Deine Rolle bei uns

Als Außendienstmitarbeiter (m/w/d) für unsere Medizinprodukte betreust du eigenverantwortlich die Region Bayern und Baden-Württemberg. Du arbeitest flexibel aus dem Homeoffice (Remote-Setting) und bist regelmäßig bei unseren Partnern vor Ort aktiv.

Deine Aufgaben im Detail:

- **Beziehungsmanagement:** Du bist verantwortlich für den strategischen Aufbau und die intensive Pflege langfristiger Kundenbeziehungen zu Kliniken, Pflegeeinrichtungen, Sanitätshäusern und weiteren Partnern im Gesundheitswesen.
- **Beratung & Präsentation:** Du führst professionelle Produktpräsentationen sowie Beratungen direkt vor Ort durch und begleitest Teststellungen fachkundig.
- **Wissenstransfer:** Du konzipierst und leitest strukturierte Schulungen für medizinisches Fachpersonal und Anwender.
- **Vertriebssteuerung:** Du identifizierst aktiv neue Vertriebspotenziale, begleitest Ausschreibungen und arbeitest dabei eng mit unserem Innendienst zusammen.
- **Markenbotschafter:** Du vertrittst SOFTLINE professionell auf Messen, Fachtagungen und Branchenveranstaltungen.

Das bringst du mit

- **Vertriebs- & Beratungskompetenz:** Du bringst fundierte Erfahrung im Außendienst mit – idealerweise im Sales-Umfeld oder dem Medizinproduktebereich – und überzeugst durch Verhandlungsgeschick und Abschlusssicherheit. Auch Quereinsteiger mit Berufserfahrung im Gesundheitswesen sind herzlich willkommen!
- **Kommunikationsstärke:** Ein sicheres, empathisches Auftreten sowie eine ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung sind für dich selbstverständlich.
- **Didaktisches Geschick:** Du hast Freude daran, erklärungsbedürftige Produkte für Anwender und Fachpersonal verständlich, praxisnah und begeistert zu schulen.
- **Fundament:** Du hast eine abgeschlossene kaufmännische, medizinische oder pflegerisch-technische Ausbildung (oder eine vergleichbare Qualifikation).
- **Arbeitsweise & Flexibilität:** Du besitzt eine hohe Reisebereitschaft innerhalb deiner Region, arbeitest absolut selbstständig, bist top organisiert und gehst routiniert mit digitalen Tools (CRM, MS Office) um.

Was dich bei SOFTLINE erwartet

- **Strukturierter Start statt Sprung ins kalte Wasser:** Freu dich auf ein professionelles, modular aufgebautes Onboarding und eine intensive Einarbeitung, die dir von Anfang an Sicherheit gibt und dich optimal auf deine Erfolge vorbereitet.
- **Echte Teamkultur:** Du wirst Teil eines starken, sympathischen Teams, das sich gegenseitig den Rücken stärkt und dich von Tag eins an fördert.
- **Sinnstiftendes Produktportfolio:** Vertrete hochwertige, krisensichere Produkte im wachstumsstarken Pflegesektor, die einen echten Unterschied im Leben von Menschen machen.
- **Mobilität:** Ein attraktiver Dienstwagen steht für dich bereit – selbstverständlich inklusive uneingeschränkter privater Nutzung.
- **Verdienstmöglichkeiten:** Profitiere von einem starken, lukrativen Grundgehalt, ergänzt durch eine Provision, die deinen Erfolg direkt belohnt.
- **Deine persönliche Roadmap:** Wir investieren in dich. Durch maßgeschneiderte Weiterbildungen und gezielte Förderung heben wir deine Entwicklung aufs nächste Level.
- **Maximale Gestaltungsfreiheit:** Bei uns zählt das Ergebnis. Genieße volles Vertrauen und viel Freiraum bei der flexiblen Gestaltung deiner Arbeit auf deinem Weg zum Erfolg.

Bereit für deinen nächsten Karriereschritt?

Schicke uns deine Bewerbung (Lebenslauf und relevantes Zeugnis) ganz unkompliziert per E-Mail **bewerbung@softline-schaum.de** oder bewirb dich direkt hier über LinkedIn. Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!